**Modul Steckbrief:**

**Präsentation von Ideen und Unterstützung beim Sammeln von Informationen**

|  |  |
| --- | --- |
| **Stichwörter**  **(Meta tags)** | Pitch-Idee, Arten von Pitches, Pitch-Vorbereitung, Pitch-Übung, Pitch-Präsentation, Pitch-Misserfolg |
| **Sprache** | Deutsch |
| **Lernziele/Lern-ergebnisse** | Am Ende dieses Moduls werden Sie in der Lage sein:   * Den Begriff "Ideen-Pitch" zu definieren und die Vorteile des Ideen-Pitching zu erläutern * Die verschiedenen Arten von Pitches zu kennen * Einen guten Pitch zu entwickeln * Eine Geschäftsidee wirkungsvoll zu präsentieren * Die Idee vor Ihrem/ihrer Chef\*in vorzustellen * Mit dem Versagen beim Pitchen umzugehen |
| **EQF-Level** | Level 4 |
| **Beschreibung** | Das Modul mit dem Titel „Präsentation von Ideen und Unterstützung beim Sammeln von Informationen“ befasst sich mit der Definition des Begriffs "Pitch", den Vorteilen des Pitchings einer Idee und den verschiedenen Arten von Pitches. Es befasst sich auch mit der Entwicklung von Pitch-Ideen und gibt Tipps zur Vorbereitung und Durchführung eines Pitches. Es gibt Tipps, wie man die Idee dem/der Chef\*in präsentiert, sowie Tipps zur Körpersprache und Tonfall während der Präsentation. Schließlich geht es um das Scheitern eines Pitches und darum, wie man mit einem „Nein“ als Antwort umgeht. |
| **Inhalt unterteilt in 3 Units** | 1. **Ideen Pitch und seine Struktur**     1. Was ist ein Ideen-Pitch?    2. Vorteile des Pitching einer Idee    3. Arten von Pitches 2. **Entwicklung eines Ideen-Pitches**    1. Vorbereitung Ihres Pitches    2. Üben Sie Ihren Pitch    3. Strategien für einen erfolgreichen Pitch 3. **Eine Idee vorschlagen**     1. Präsentieren Sie Ihr Angebot    2. Körpersprache und Stimme in Ihrem Pitch    3. Umgang mit Versagen beim Pitchen |
| **Glossar**  **(5 Begriffe)** | **Ideen-Pitch**  Ein Ideen-Pitch ist die Präsentation einer Geschäftsidee vor anderen. Zu einem effektiven Pitch gehört es, eine Beziehung zu Ihrem Gegenüber aufzubauen, eine einfache und aussagekräftige Botschaft zu vermitteln, sich abzuheben und Aufmerksamkeit zu erregen.  **Der Elevator-Pitch**  Ein Elevator-Pitch ist eine kurze Rede, in der die Idee für ein Produkt, eine Dienstleistung oder ein Projekt umrissen wird. Sie sollte kurz sein, d. h. nicht länger als die Zeit einer Aufzugsfahrt - oder etwa 30 bis 60 Sekunden lang.  **Pitch-Strategien**  Pitch-Strategien sind Aktionspläne, die Ihnen helfen sollen, Ihre Botschaft zu verdeutlichen und Ihrem/ihrer Chef\*in grünes Licht für Ihre Ideen zu geben.  **Planung des Pitches**  Bei der Pitch-Planung geht es darum, einen Plan für einen effektiven Pitch zu erstellen.  **Versagen beim Pitchen**  Ein gescheiterter Pitch bedeutet, dass Ihre Idee nicht angenommen wird, weil sie nicht umsetzbar ist oder weil Sie zu wenig Leistung und Erfahrung mitbringen. |
| **Selbstein-schätzungtest (5 Multiple-Choice-Fragen)** | 1. **Um wirksam zu sein, muss ein Pitch vermitteln:**    1. Eine ausführliche Nachricht    2. Eine komplexe Botschaft    3. **Eine prägnante Botschaft** 2. **Wie können Sie Ihren/ihre Chef\*in dazu bringen, Ihre Idee zu akzeptieren?**    1. Sprechen Sie in untergeordneter Sprache    2. Bitten Sie nicht um Rat und Anleitung    3. **Laden Sie Ihren/ihre Chef\*in zu einem gemeinsamen Gespräch ein** 3. **Der Elevator-Pitch dauert an:**    1. **Etwa 30 bis 60 Sekunden**    2. Zwischen 3 und 10 Minuten    3. Etwa 30 Minuten 4. **Welche Maßnahmen können Sie ergreifen, um Ihre Präsentation erfolgreich zu gestalten?**    1. Vorbereiten einer umfassenden Präsentation    2. **Vorbereiten und Üben der Präsentation**    3. Spontan auf eine Idee kommen 5. **Wie geht man mit dem Versagen um?**    1. Geben Sie Ihre Idee auf    2. **Analysieren Sie, was der Grund für das Scheitern ist**    3. Aufgeben, weil Ihre Idee nicht akzeptiert wird |
| **Ressourcen (Videos, Verweislinks)** | **Elevator Pitch** (Investopedia)   * <https://www.investopedia.com/terms/e/elevatorpitch.asp>   **Wie man eine Geschäftsidee effektiv präsentiert** (Harvard Business School Online)   * <https://online.hbs.edu/blog/post/how-to-pitch-a-business-idea>   **Pitch (The Cambridge Dictionary).**   * <https://dictionary.cambridge.org/dictionary/english/pitch>   **Entwicklung eines Ideen-Pitches:**   * <https://startupnation.com/start-your-business/practice-your-pitch/> * <https://mailchimp.com/courier/article/practice-your-pitch/> * <https://www.inc.com/young-entrepreneur-council/5-tips-for-delivering-an-effective-pitch-for>   **Übermittlung des Ideen-Pitches:**   * <https://www.ilab.ceu.edu/articles/a-winning-3-minute-startup-pitch-9-things-you-should-focus-on> * <https://fleximize.com/articles/013910/write-and-deliver-perfect-pitch> * <https://www.indeed.com/career-advice/career-development/idea-pitch> * <https://www.americanexpress.com/en-us/business/trends-and-insights/articles/12-easy-steps-to-a-perfect-pitch/> * <https://www.dave-bailey.com/blog/the-structure-of-the-perfect-pitch> * <https://www.thinklions.com/blog/failed-startup-pitch/> * <https://www.entrepreneur.com/growing-a-business/how-to-sell-an-idea-to-your-boss-infographic/298582> * <https://startupnation.com/start-your-business/practice-your-pitch/> * <https://mailchimp.com/courier/article/practice-your-pitch/> * <https://www.inc.com/young-entrepreneur-council/5-tips-for-delivering-an-effective-pitch-for-your-services.html> * <https://www.forbes.com/sites/chriswestfall/2019/08/05/pitch-your-ideas-boss-7-proven-strategies-for-success/?sh=5088482a193c> |
| **Zugehörige PPT** | GENIE\_PPT\_ Pitching to your boss\_DE.pptx |
| **Literaturver-zeichnis** | 1. Elevator Pitch (Investopedia) <https://www.investopedia.com/terms/e/elevatorpitch.asp> 2. Faust, B., Faust, M. (2006). Pitch Yourself: The Most Effective CV You'll Ever Write. The Best Interview You'll Ever Give. Secure the Job You Really Want. Pearson Education. 3. How to effectively pitch a business idea (Harvard Business School Online) <https://online.hbs.edu/blog/post/how-to-pitch-a-business-idea> 4. Pitch (The Cambridge Dictionary) <https://dictionary.cambridge.org/dictionary/english/pitch> 5. Santolalla, O. (2020). Rock the Tech Stage How the Best Speakers in Tech Present Ideas and Pitch Products. Apress Media. 6. Shortcut Edition (2021). SUMMARY - Perfect Pitch: The Art Of Selling Ideas And Winning New Business By Jon Steel. Shortcut Edition. 7. Wise, S., Feld, B. (2017). Startup Opportunities: Know When to Quit Your Day Job. John Wiley & Sons. 8. A Winning 3-Minute Startup Pitch: 9 Things You Should Focus On <https://www.ilab.ceu.edu/articles/a-winning-3-minute-startup-pitch-9-things-you-should-focus-on> 9. How to Write & Deliver the Perfect Business Pitch <https://fleximize.com/articles/013910/write-and-deliver-perfect-pitch> 10. How To Pitch an Idea in 6 Steps <https://www.indeed.com/career-advice/career-development/idea-pitch> 11. 12 Pitch Tips for the Perfect Business Pitch <https://www.americanexpress.com/en-us/business/trends-and-insights/articles/12-easy-steps-to-a-perfect-pitch/> 12. The Structure of the Perfect Pitch <https://www.dave-bailey.com/blog/the-structure-of-the-perfect-pitch> 13. How To Bounce Back From A Failed Startup Pitch <https://www.thinklions.com/blog/failed-startup-pitch/> 14. How to Sell an Idea to Your Boss (Infographic) <https://www.entrepreneur.com/growing-a-business/how-to-sell-an-idea-to-your-boss-infographic/298582> 15. Practice Your Pitch: 5 Techniques for Success <https://startupnation.com/start-your-business/practice-your-pitch/> 16. Practicing pitches <https://mailchimp.com/courier/article/practice-your-pitch/> 17. 5 Tips for Delivering an Effective Pitch for Your <https://www.inc.com/young-entrepreneur-council/5-tips-for-delivering-an-effective-pitch-for-your-services.html> 18. Pitch Your Ideas To Your Boss Using These 7 Proven Strategies For Success <https://www.forbes.com/sites/chriswestfall/2019/08/05/pitch-your-ideas-boss-7-proven-strategies-for-success/?sh=5088482a193c> |
| **Zur Verfügung gestellt von** | Universität von Dubrovnik |