**Scheda formativa:**

**Rivolgersi al proprio capo: Presentazione dell’idea e raccolta di supporto**

|  |  |
| --- | --- |
| **Parole chiave****(meta tag)** | Pitch di un’idea, tipologie di pitch, preparazione del pitch, pratica del pitch, presentazione del pitch, fallimento del pitch |
| **Lingua** | Italiano |
| **Obiettivi / Risultati di apprendimento** | Alla fine di questo modulo sarai in grado di: * Definire il termine «pitch di un’idea» e delineare i vantaggi dell’effettuare il pitch di un’idea
* Discutere i diversi tipi di pitch
* Sviluppare un buon pitch
* Effettuare un pitch efficace di un’idea imprenditoriale
* Presentare il pitch di un’idea al tuo capo
* Affrontare il fallimento del pitch
 |
| **Livello EQF** | Livello 4 |
| **Descrizione** | Il modulo intitolato “Rivolgersi al proprio capo: Presentazione dell'idea e raccolta di supporto” esamina le definizioni di idea pitch, delinea i vantaggi dell’effettuare il pitch di un'idea e identifica i tipi di pitch. Si occupa anche dello sviluppo di idee della presentazione, che include suggerimenti per preparare il pitch e suggerimenti su come praticarlo. Fornisce suggerimenti su come presentare l'idea al capo, così come suggerimenti sul linguaggio del corpo e la voce durante il pitch / presentazione. Infine, affronta il fallimento del pitch e il modo in cui affrontare il “no” come risposta. |
| **Contenuti disposti su 3 livelli** | 1. **Pitch di un’idea e relativa struttura**
	1. Cos’è il pitch di un’idea?
	2. Vantaggi dell’effettuare il pitch di un'idea
	3. Tipologie di pitch
2. **Sviluppo di un’idea di presentazione**
	1. Prepara il tuo pitch
	2. Esercitati sul tuo pitch
	3. Strategie per il successo del pitch
3. **Fornire un’idea di presentazione**
	1. Presenta il tuo pitch
	2. Linguaggio del corpo e voce nel tuo pitch
	3. Affrontare il fallimento del pitch
 |
| **Glossario****(5 termini)** | **Pitch di un’idea**Un pitch di un'idea è la presentazione di un'idea di business agli altri. Una presentazione efficace consiste nel costruire un rapporto con la controparte, fornire un messaggio semplice e potente, distinguersi e attirare l'attenzione. **L’elevator pitch**L’elevator pitch è un breve discorso che delinea l'idea di un prodotto, un servizio o un progetto. Dovrebbe essere breve, cioè non più lungo del tempo di una corsa in ascensore — o circa 30-60 secondi di lunghezza. **Strategie di pitch**Le strategie di pitch sono piani d'azione progettati per aiutarti a chiarire il tuo messaggio e aiutare il tuo capo a dare alle tue idee il via libera. **Pianificazione del pitch**La pianificazione del pitch è il processo di creazione di un piano per un pitch efficace. **Fallimento del pitch**Un fallimento del pitch significa che la tua idea non è accettata perché la tua idea non è fattibile o a causa di scarse prestazioni e inesperienza. |
| **Test di autovalutazione (5 domande a risposta multipla)** | 1. **Per essere efficace, una presentazione deve trasmettere:**
	1. Un messaggio dettagliato
	2. Un messaggio complesso
	3. **Un messaggio conciso**
2. **Cosa può aiutarvi a far accettare la vostra idea al vostro capo?**
	1. Parlare in un linguaggio subalterno
	2. Non chiedere consigli e indicazioni
	3. **Invitare il capo a una discussione condivisa**
3. **L’elevator pitch dura**
	1. **Dai 30 a 60 secondi**
	2. Tra i 3 e i 10 minuti
	3. Circa 30 minuti
4. **Quali sono le misure che potete adottare per far sì che il vostro discorso abbia successo?**
	1. Preparare una presentazione completa
	2. **Preparare e seguire la presentazione**
	3. Presentare un’idea in modo spontaneo
5. **Come affrontare il fallimento del pitch?**
	1. Rinunciare all’idea
	2. **Analizzare il motive del fallimento**
	3. Abbandonare la causa perchè la propria idea non è stata accettata
 |
| **Risorse (video, link di riferimento)** | **Elevator Pitch** (Investopedia)* <https://www.investopedia.com/terms/e/elevatorpitch.asp>

**How to effectively pitch a business idea** (Harvard Business School Online)* <https://online.hbs.edu/blog/post/how-to-pitch-a-business-idea>

**Pitch (The Cambridge Dictionary).** * <https://dictionary.cambridge.org/dictionary/english/pitch>

**Developing an idea pitch:*** <https://startupnation.com/start-your-business/practice-your-pitch/>
* <https://mailchimp.com/courier/article/practice-your-pitch/>
* <https://www.inc.com/young-entrepreneur-council/5-tips-for-delivering-an-effective-pitch-for>

**Delivering the idea pitch:*** <https://www.ilab.ceu.edu/articles/a-winning-3-minute-startup-pitch-9-things-you-should-focus-on>
* <https://fleximize.com/articles/013910/write-and-deliver-perfect-pitch>
* <https://www.indeed.com/career-advice/career-development/idea-pitch>
* <https://www.americanexpress.com/en-us/business/trends-and-insights/articles/12-easy-steps-to-a-perfect-pitch/>
* <https://www.dave-bailey.com/blog/the-structure-of-the-perfect-pitch>
* <https://www.thinklions.com/blog/failed-startup-pitch/>
* <https://www.entrepreneur.com/growing-a-business/how-to-sell-an-idea-to-your-boss-infographic/298582>
* <https://startupnation.com/start-your-business/practice-your-pitch/>
* <https://mailchimp.com/courier/article/practice-your-pitch/>
* <https://www.inc.com/young-entrepreneur-council/5-tips-for-delivering-an-effective-pitch-for-your-services.html>
* <https://www.forbes.com/sites/chriswestfall/2019/08/05/pitch-your-ideas-boss-7-proven-strategies-for-success/?sh=5088482a193c>
 |
| **PPT correlati** | GENIE\_PPT\_ Pitching to your boss ITA.pptx |
| **Bibliografia** | 1. Elevator Pitch (Investopedia) <https://www.investopedia.com/terms/e/elevatorpitch.asp>
2. Faust, B., Faust, M. (2006). Pitch Yourself: The Most Effective CV You'll Ever Write. The Best Interview You'll Ever Give. Secure the Job You Really Want. Pearson Education.
3. How to effectively pitch a business idea (Harvard Business School Online) <https://online.hbs.edu/blog/post/how-to-pitch-a-business-idea>
4. Pitch (The Cambridge Dictionary) <https://dictionary.cambridge.org/dictionary/english/pitch>
5. Santolalla, O. (2020). Rock the Tech Stage How the Best Speakers in Tech Present Ideas and Pitch Products. Apress Media.
6. Shortcut Edition (2021). SUMMARY - Perfect Pitch: The Art Of Selling Ideas And Winning New Business By Jon Steel. Shortcut Edition.
7. Wise, S., Feld, B. (2017). Startup Opportunities: Know When to Quit Your Day Job. John Wiley & Sons.
8. A Winning 3-Minute Startup Pitch: 9 Things You Should Focus On <https://www.ilab.ceu.edu/articles/a-winning-3-minute-startup-pitch-9-things-you-should-focus-on>
9. How to Write & Deliver the Perfect Business Pitch <https://fleximize.com/articles/013910/write-and-deliver-perfect-pitch>
10. How To Pitch an Idea in 6 Steps <https://www.indeed.com/career-advice/career-development/idea-pitch>
11. 12 Pitch Tips for the Perfect Business Pitch <https://www.americanexpress.com/en-us/business/trends-and-insights/articles/12-easy-steps-to-a-perfect-pitch/>
12. The Structure of the Perfect Pitch <https://www.dave-bailey.com/blog/the-structure-of-the-perfect-pitch>
13. How To Bounce Back From A Failed Startup Pitch <https://www.thinklions.com/blog/failed-startup-pitch/>
14. How to Sell an Idea to Your Boss (Infographic) <https://www.entrepreneur.com/growing-a-business/how-to-sell-an-idea-to-your-boss-infographic/298582>
15. Practice Your Pitch: 5 Techniques for Success <https://startupnation.com/start-your-business/practice-your-pitch/>
16. Practicing pitches <https://mailchimp.com/courier/article/practice-your-pitch/>
17. 5 Tips for Delivering an Effective Pitch for Your <https://www.inc.com/young-entrepreneur-council/5-tips-for-delivering-an-effective-pitch-for-your-services.html>
18. Pitch Your Ideas To Your Boss Using These 7 Proven Strategies For Success <https://www.forbes.com/sites/chriswestfall/2019/08/05/pitch-your-ideas-boss-7-proven-strategies-for-success/?sh=5088482a193c>
 |
| **Fornito da** | Università di Dubrovnik  |