**Scheda formativa:**

**Rivolgersi al proprio capo: Presentazione dell’idea e raccolta di supporto**

|  |  |
| --- | --- |
| **Parole chiave**  **(meta tag)** | Pitch di un’idea, tipologie di pitch, preparazione del pitch, pratica del pitch, presentazione del pitch, fallimento del pitch |
| **Lingua** | Italiano |
| **Obiettivi / Risultati di apprendimento** | Alla fine di questo modulo sarai in grado di:   * Definire il termine «pitch di un’idea» e delineare i vantaggi dell’effettuare il pitch di un’idea * Discutere i diversi tipi di pitch * Sviluppare un buon pitch * Effettuare un pitch efficace di un’idea imprenditoriale * Presentare il pitch di un’idea al tuo capo * Affrontare il fallimento del pitch |
| **Livello EQF** | Livello 4 |
| **Descrizione** | Il modulo intitolato “Rivolgersi al proprio capo: Presentazione dell'idea e raccolta di supporto” esamina le definizioni di idea pitch, delinea i vantaggi dell’effettuare il pitch di un'idea e identifica i tipi di pitch. Si occupa anche dello sviluppo di idee della presentazione, che include suggerimenti per preparare il pitch e suggerimenti su come praticarlo. Fornisce suggerimenti su come presentare l'idea al capo, così come suggerimenti sul linguaggio del corpo e la voce durante il pitch / presentazione. Infine, affronta il fallimento del pitch e il modo in cui affrontare il “no” come risposta. |
| **Contenuti disposti su 3 livelli** | 1. **Pitch di un’idea e relativa struttura**    1. Cos’è il pitch di un’idea?    2. Vantaggi dell’effettuare il pitch di un'idea    3. Tipologie di pitch 2. **Sviluppo di un’idea di presentazione**    1. Prepara il tuo pitch    2. Esercitati sul tuo pitch    3. Strategie per il successo del pitch 3. **Fornire un’idea di presentazione**     1. Presenta il tuo pitch    2. Linguaggio del corpo e voce nel tuo pitch    3. Affrontare il fallimento del pitch |
| **Glossario**  **(5 termini)** | **Pitch di un’idea**  Un pitch di un'idea è la presentazione di un'idea di business agli altri. Una presentazione efficace consiste nel costruire un rapporto con la controparte, fornire un messaggio semplice e potente, distinguersi e attirare l'attenzione.  **L’elevator pitch**  L’elevator pitch è un breve discorso che delinea l'idea di un prodotto, un servizio o un progetto. Dovrebbe essere breve, cioè non più lungo del tempo di una corsa in ascensore — o circa 30-60 secondi di lunghezza.  **Strategie di pitch**  Le strategie di pitch sono piani d'azione progettati per aiutarti a chiarire il tuo messaggio e aiutare il tuo capo a dare alle tue idee il via libera.  **Pianificazione del pitch**  La pianificazione del pitch è il processo di creazione di un piano per un pitch efficace.  **Fallimento del pitch**  Un fallimento del pitch significa che la tua idea non è accettata perché la tua idea non è fattibile o a causa di scarse prestazioni e inesperienza. |
| **Test di autovalutazione (5 domande a risposta multipla)** | 1. **Per essere efficace, una presentazione deve trasmettere:**    1. Un messaggio dettagliato    2. Un messaggio complesso    3. **Un messaggio conciso** 2. **Cosa può aiutarvi a far accettare la vostra idea al vostro capo?**    1. Parlare in un linguaggio subalterno    2. Non chiedere consigli e indicazioni    3. **Invitare il capo a una discussione condivisa** 3. **L’elevator pitch dura**    1. **Dai 30 a 60 secondi**    2. Tra i 3 e i 10 minuti    3. Circa 30 minuti 4. **Quali sono le misure che potete adottare per far sì che il vostro discorso abbia successo?**    1. Preparare una presentazione completa    2. **Preparare e seguire la presentazione**    3. Presentare un’idea in modo spontaneo 5. **Come affrontare il fallimento del pitch?**    1. Rinunciare all’idea    2. **Analizzare il motive del fallimento**    3. Abbandonare la causa perchè la propria idea non è stata accettata |
| **Risorse (video, link di riferimento)** | **Elevator Pitch** (Investopedia)   * <https://www.investopedia.com/terms/e/elevatorpitch.asp>   **How to effectively pitch a business idea** (Harvard Business School Online)   * <https://online.hbs.edu/blog/post/how-to-pitch-a-business-idea>   **Pitch (The Cambridge Dictionary).**   * <https://dictionary.cambridge.org/dictionary/english/pitch>   **Developing an idea pitch:**   * <https://startupnation.com/start-your-business/practice-your-pitch/> * <https://mailchimp.com/courier/article/practice-your-pitch/> * <https://www.inc.com/young-entrepreneur-council/5-tips-for-delivering-an-effective-pitch-for>   **Delivering the idea pitch:**   * <https://www.ilab.ceu.edu/articles/a-winning-3-minute-startup-pitch-9-things-you-should-focus-on> * <https://fleximize.com/articles/013910/write-and-deliver-perfect-pitch> * <https://www.indeed.com/career-advice/career-development/idea-pitch> * <https://www.americanexpress.com/en-us/business/trends-and-insights/articles/12-easy-steps-to-a-perfect-pitch/> * <https://www.dave-bailey.com/blog/the-structure-of-the-perfect-pitch> * <https://www.thinklions.com/blog/failed-startup-pitch/> * <https://www.entrepreneur.com/growing-a-business/how-to-sell-an-idea-to-your-boss-infographic/298582> * <https://startupnation.com/start-your-business/practice-your-pitch/> * <https://mailchimp.com/courier/article/practice-your-pitch/> * <https://www.inc.com/young-entrepreneur-council/5-tips-for-delivering-an-effective-pitch-for-your-services.html> * <https://www.forbes.com/sites/chriswestfall/2019/08/05/pitch-your-ideas-boss-7-proven-strategies-for-success/?sh=5088482a193c> |
| **PPT correlati** | GENIE\_PPT\_ Pitching to your boss ITA.pptx |
| **Bibliografia** | 1. Elevator Pitch (Investopedia) <https://www.investopedia.com/terms/e/elevatorpitch.asp> 2. Faust, B., Faust, M. (2006). Pitch Yourself: The Most Effective CV You'll Ever Write. The Best Interview You'll Ever Give. Secure the Job You Really Want. Pearson Education. 3. How to effectively pitch a business idea (Harvard Business School Online) <https://online.hbs.edu/blog/post/how-to-pitch-a-business-idea> 4. Pitch (The Cambridge Dictionary) <https://dictionary.cambridge.org/dictionary/english/pitch> 5. Santolalla, O. (2020). Rock the Tech Stage How the Best Speakers in Tech Present Ideas and Pitch Products. Apress Media. 6. Shortcut Edition (2021). SUMMARY - Perfect Pitch: The Art Of Selling Ideas And Winning New Business By Jon Steel. Shortcut Edition. 7. Wise, S., Feld, B. (2017). Startup Opportunities: Know When to Quit Your Day Job. John Wiley & Sons. 8. A Winning 3-Minute Startup Pitch: 9 Things You Should Focus On <https://www.ilab.ceu.edu/articles/a-winning-3-minute-startup-pitch-9-things-you-should-focus-on> 9. How to Write & Deliver the Perfect Business Pitch <https://fleximize.com/articles/013910/write-and-deliver-perfect-pitch> 10. How To Pitch an Idea in 6 Steps <https://www.indeed.com/career-advice/career-development/idea-pitch> 11. 12 Pitch Tips for the Perfect Business Pitch <https://www.americanexpress.com/en-us/business/trends-and-insights/articles/12-easy-steps-to-a-perfect-pitch/> 12. The Structure of the Perfect Pitch <https://www.dave-bailey.com/blog/the-structure-of-the-perfect-pitch> 13. How To Bounce Back From A Failed Startup Pitch <https://www.thinklions.com/blog/failed-startup-pitch/> 14. How to Sell an Idea to Your Boss (Infographic) <https://www.entrepreneur.com/growing-a-business/how-to-sell-an-idea-to-your-boss-infographic/298582> 15. Practice Your Pitch: 5 Techniques for Success <https://startupnation.com/start-your-business/practice-your-pitch/> 16. Practicing pitches <https://mailchimp.com/courier/article/practice-your-pitch/> 17. 5 Tips for Delivering an Effective Pitch for Your <https://www.inc.com/young-entrepreneur-council/5-tips-for-delivering-an-effective-pitch-for-your-services.html> 18. Pitch Your Ideas To Your Boss Using These 7 Proven Strategies For Success <https://www.forbes.com/sites/chriswestfall/2019/08/05/pitch-your-ideas-boss-7-proven-strategies-for-success/?sh=5088482a193c> |
| **Fornito da** | Università di Dubrovnik |